

Uusyrittäjyyskatsaus 2022



Tässä katsauksessa tarkastellaan Uusyrityskeskusten kautta perustettuja uusia yrityksiä.

Asiakkaat

27 550

Neuvontatapahtumia oli 27 550, mikä on suhteellisesti lähes **2 prosenttia enemmän** kuin edellisvuonna.



Suurimmat asiakasryhmät olivat **31-35-vuotiaat** (18 %) sekä **26-30-vuotiaat** (15 %).



Yleisin koulutustausta oli **korkeakoulu** (46 %) ja toiseksi yleisin **ammattillinen koulutus** (30 %).



Yleisin taustatilanne neuvontaan tulevilla oli **työsuhde yksityisellä työnantajalla** (32 %).

Toiseksi yleisin tausta oli **työttömyys** (23 %) ja kolmantena **opiskelu** (11 %).

Yritykset

6 172

Uusyrityskeskusten kautta perustettiin 6 172 yritystä, mikä on **11 prosenttia vähemmän** kuin edellisvuonna.



Yritysmuoto oli pääsääntöisesti **toiminimi** (58 %) tai **osakeyhtiö** (40 %).



Noin 9 % **aikoi työllistää muitakin kuin itsensä**.



Kolme neljästä uudesta yrittäjästä (75 %) ryhtyi suoraan **päätoimiseksi yrittäjäksi**.



Uusyritys-
keskus

Yhdessä yritys onnistuu.

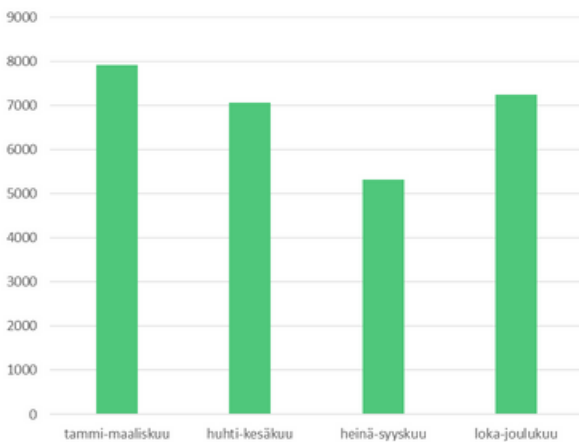
Epävarmat ajat näkyivät yritysneuvonnassa

Vuoden 2022 tapahtumat - sota, energiakriisi ja inflaatio - saivat markkinat ja yritysten perustajat varovaisiksi.

Uusyrittäjyyskeskusten asiakkaat kaipaavat entistä perusteellisempaa neuvontaa: neuvontakäyntien suhteellinen määrä sekä neuvontakäyntien pituudet kasvoivat.

Uusyrittäjyyskeskusten tehtävänä on edesauttaa mahdollisimman kannattavan yrittäjyyden syntymistä Suomeen. Neuvonnassa yrityksen perustamisen realiteetit käydään läpi. Joskus lopputulos on, että yrityksen perustaminen ei ole juuri tällä hetkellä järkevää, sillä kaikki yritysajat eivät ole elinkelpoisia.

Yritysideaa voi kuitenkin kehittää kannattavaksi.



Uusyrittäjyyskeskusten asiakaskäynnit kvartaaleittain 2022

Yleisimmät toimialat

1. Muu liikkeenjohdon konsultointi
2. Muu terveystoiminta
3. Kauneushoito- ja kosmetiikkapalvelut
4. Muualla luokittelemattomat henkilökohtaiset palvelut
5. Ohjelmistojen suunnittelu ja valmistus

(TOL 2008/5. taso)

Kaiken kaikkiaan yrityksiä perustettiin yli 200 eri toimialalle.



Uusyrittäjyyskeskusten merkitys epävarmoina aikoina kasvaa



"Perustettujen yritysten määrä on valtakunnallisesti laskussa, kuten aina korkean työllisyyden aikana. Uusyrittäjyyskeskusten kautta perustettujen yritysten määrässä on palattu koronaa edeltävään aikaan, mutta neuvontatapahtumien määrä ja pituudet suhteessa kasvoivat. Alkavat yrittäjät kaipaavat nyt aiempaa enemmän tukea yrittäjyyden alkutaipaleella, koska elämme poikkeuksellisen epävarmoja aikoja. Uusyrittäjyyskeskusten palvelut ovat nyt tärkeitä yritysten elinvoiman kannalta."

Piia Malmberg, toimitusjohtaja, Suomen Uusyrittäjyyskeskukset ry

Maahanmuuttajataustaisten asiakkaiden määrä kasvussa

Maahanmuuttajataustaisten asiakkaiden määrä on monen paikkakunnan Uusyrittäjyyskeskuksen neuvontapalveluissa suhteellisessa kasvussa. Esimerkiksi pääkaupunkiseudulla Uusyrittäjyyskeskusten neuvonta-asiakkaista jo lähes puolet on maahanmuuttajataustaisia.

Maahanmuuttajataustaiset asiakkaat, joille Suomen erilaiset lupakäytännöt ja säännökset eivät välttämättä ole vielä kovin tuttuja, hyödyntävät mielellään useamman kerran maksutonta ja luottamuksellista neuvontapalvelua.

- Maahanmuuttajat perustavat erityisesti palvelualan yrityksiä. On havaittu, että usein maahanmuuttajataustaiset yritykset työllistävät nopeasti, koska he voivat työllistää muita maahanmuuttajia, joilla voi olla vaikeaa työllistyä muihin yrityksiin esimerkiksi puutteellisen kielitaidon vuoksi, toteaa Suomen Uusyrittäjyyskeskukset ry:n toimitusjohtaja **Piia Malmberg**.

Uusyrittäjyyskeskukset palvelevat asiakkaita useilla eri kielillä. Paikkakunnasta riippuen neuvontaa voi saada suomen, ruotsin ja englannin lisäksi muun muassa arabian, kiinan, ranskan, ukrainan ja viron kielillä.



Vantaalla jo lähes puolet asiakkaista maahanmuuttajataustaisia



"Vantaa on Suomen kansainvälinen kaupunki ja tämä näkyy myös vahvasti yritysneuvonnassa: maahanmuuttajataustaisten asiakkaiden osuus kasvoi edelleen ja oli jo noin 47 % kaikista asiakaskäynneistä. Tämä näkyy myös haasteena yritysneuvonnassa, koska maahanmuuttajataustaiset asiakkaat tarvitsevat paljon enemmän apua ja tukea ryhtyessään yrittäjäksi ja usein vielä jo toimiessaan yrittäjänä."

Marketta Korhonen, toimitusjohtaja, YritysVantaa

Yritystoston kautta yrittäjäksi

Aina yrittäjyyttä ei tarvitse tai kannata aloittaa alusta, vaan vaihtoehtona on myös olemassa olevan ja toimivan yrityksen ostaminen. Myös yrityskaupan kautta voi aloittaa yrittäjänä.

Olemassa olevan yrityksen ostamalla alkava yrittäjä ostaa valmiit rakenteet, verkostot ja asiakkaat. Näin yrityksen toiminta alkaa nopeammin ja tulovirta on kunnossa ensimmäisestä päivästä lähtien.



- Huomattavaa osaa Suomen yrityksistä uhkaa lopettaminen, mikäli niille ei löydy jatkajaa. Tämä on iso yhteiskunnallinen haaste ja sen vuoksi Uusyrityskeskusverkosto on aktiivisesti mukana omistajanvaihdosten edistämässä ja alkavan yrittäjän neuvontapalvelussa käydään läpi myös yritystostolla yrittäjäksi ryhtymisen mahdollisuus, mainitsee Suomen Uusyrityskeskusten toimitusjohtaja **Piia Malmberg**.

Suomen Uusyrityskeskukset ry on mukana Maaseutuyritysten omistajanvaihdospalvelut -hankkeessa (MOP-hanke), jonka tavoitteena on luoda valtakunnallinen matalan kynnyksen palveluverkosto sekä yrityksen ostajille että myyjille. Hankkeen muita toimijoita ovat SeAMK, Suomen Yrittäjät sekä MTK.

Lisäksi Suomen Uusyrityskeskukset ry on mukana Työ- ja elinkeinoministeriön rahoittamassa Omistajanvaihdosfoorumissa, joka järjestää aktiivista toimintaa omistajanvaihdosteeman ympärillä.

Yrittäjyys omistajanvaihdoksen kautta on hyvä vaihtoehto



"Yrittäjyys omistajavaihdoksen kautta on nähty hyväksi vaihtoehdoksi yhä useammin. Siihen on vaikuttanut aiheesta tiedottaminen eri kanavissa ja tapahtumissa sekä esimerkkitarinat omistajanvaihdoksen tehneistä yrittäjistä, joita olemme saaneet muun muassa Rebuild Business-hankkeen myötä. Jotta omistajanvaihdos onnistuu, tulee luopujan olla liikenteessä ajoissa ja realistisella hinnalla. Yritys täytyy pitää kiinnostavana ja myyntikuntoisena. "

Katja Remes, toimitusjohtaja & yritysvalmentaja, Itä-Suomen Uusyrityskeskus

Yrittäjyyden unelmista onnistumisia



Ruokakuljetukset reilummaksi kaikille

Pakistanista Suomen Turkuun muuttanut **Rufus Vinod** kuljetti ruokaa bioteknologian tohtoriopintojen ohessa, ja työstä kerättyjen havaintojen pohjalta hän perusti Reilu Kuljetuksen. Rufus on vastuussa teknologiasta ja kumppani **Lauri Koittola** vastaa liiketoiminnan kehittämisestä.

Reilu Kuljetus toimittaa ruokaa reilulla tavalla. Ensisijainen tavoite on, että kuljettajien sopimukset ovat reilut ja mukana olevat ravintolat saavat sopivan palkkion, tinkimättä kuitenkaan palvelun laadusta ja nopeudesta. Reilu Kuljetuksen ensisijaisena tavoitteena on haastaa ruokakuljetusten suuret pelaajat.

– Nykyisessä toimintaympäristössä monilla kuljettajilla ei ole kunnan sopimusta ja ravintoloille komission suuruus luo kovaa painetta. Me halusimme luoda yrityksen, jossa kaikki ketjun osapuolet ovat aidosti osa yhteistä perhettä, sanoo Rufus.

Rufus on saanut monipuolista tukea yrittämiseen **Turku Science Parkilta**, jossa liikeideaa sparrattiin yhdessä aloittelevien yritysten Uusyrityskeskuspalveluiden kanssa.



Mahdollisuus luoda uutta muille motivoi yrittäjää

Korsnäsiläinen **Olle Nynäs**, 31, on työllistänyt itsensä viime keväästä alkaen omalla yrityksellään Bygg – Rakennus Olle Kb. Rakennusala tuntui Ollesta itsestäänselvyydeltä jo yläasteen aikana. Hän on erikoistunut laatoittamiseen, tekee myös muuraus- ja yleisiä rakennustöitä sekä rakennuspiirustuksia autotalleihin ja muihin rakennuksiin.

Rakennusmestariopinnoissaan Olle sai hyvän käsityksen yrittäjyydestä ja kun kyselyitä erilaisista toimeksiannoista alkoi tulla enenevässä määrin, tuli oman yrityksen perustaminen ajankohtaiseksi. Apua muun muassa yritysmuodon valinnassa sekä rahoituslaskelmien ja budjetin teossa Olle sai Vaasanseudun Uusyrityskeskus Startiasta.

Koulutuksensa ansiosta Olle pystyy suunnittelemaan toimeksiannot alusta loppuun. Myös asiakkaille on suuri etu, kun yksi ja sama yrittäjä voi tehdä useita työvaiheita, verrattuna siihen, että joutuisi palkkaamaan aina uuden henkilön.

– Yrittäjyys on vapautta vastuulla. Mahdollisuus luoda jotain uutta muille ja olla avuksi on se mikä minua työssäni motivoi, Olle toteaa.

Uusyrityskeskuksissa vaikuttavaa ja merkityksellistä työtä

Uusyrityskeskusten asiakkaiden NPS eli suosittelemisindeksi -asiakkaat ovat erittäin tyytyväisiä saamaansa palveluun*.

84

77 %

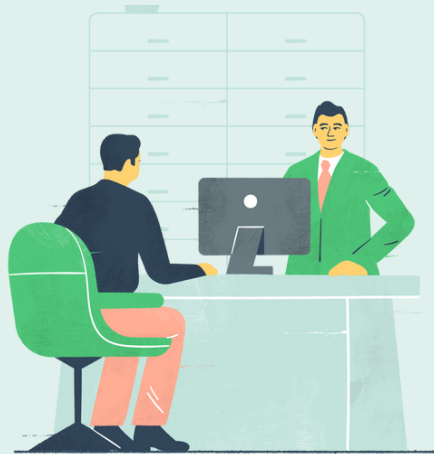
Asiakkaista koki Uusyrityskeskusten tarjoaman avun itselleen merkityksellisenä**.

Uusyrityskeskusten kautta perustetuista asiakkaista odottaa yrityksensä liikevaihdon ja henkilöstömäärän kasvavan tulevaisuudessa**.

37 %

* Uusyrityskeskusten asiakastyytyväisyyskysely 2022

** Vaikuttavuustutkimus 2022, Timo Aro, MDI.



Uusyrityskeskuksessa Suomessa

- Suomen Uusyrityskeskuksien ry on kattojärjestö **30 paikalliselle Uusyrityskeskukselle**, joissa tarjotaan **maksutonta ja henkilökohtaista neuvontaa** yrittäjyydestä kiinnostuneille.
- Toiminta kattaa lähes **160 kuntaa** ja **yli 80 %** väestöstä.
- Verkostossa joka vuosi noin **13 000** uutta asiakasta ja keskimäärin lähes **7000** perustettua yritystä vuosittain.
- Korkea eloonjäämisprosentti: **80 %** Uusyrityskeskusten kautta perustetuista yrityksistä toiminnassa vielä **viiden vuoden** kuluttua (kaikista yrityksistä alle 50 %).



Uusyrityskeskus

Yhdessä yritys onnistuu.