

Kewatec AluBoat

- made for Professionals



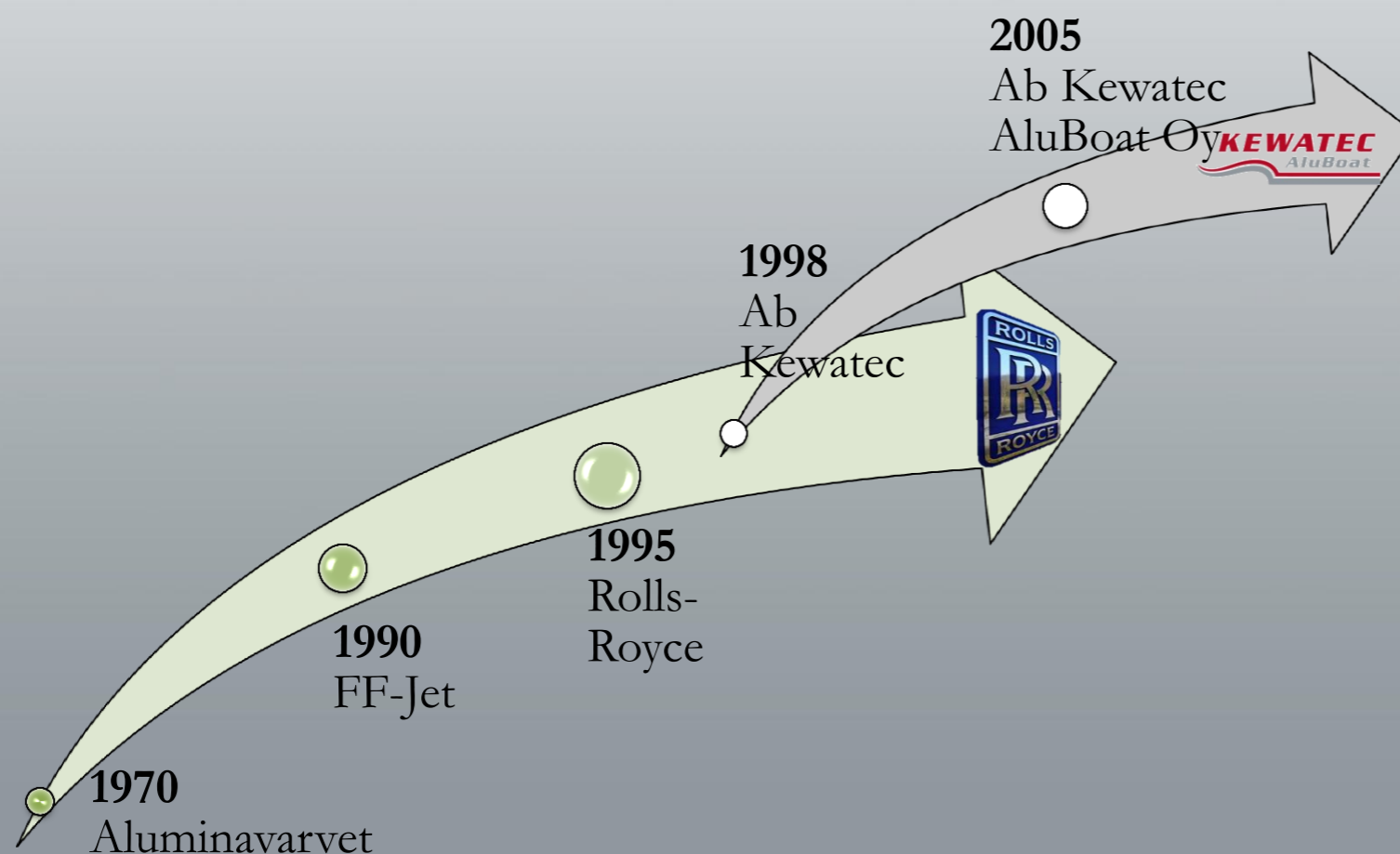
Agenda

- Korta fakta
- Marknader
- Produktgrupper
- Varför Norge
- Kewatecs norska kunder
- Den norska kunden
- Båthandel med Norge
- Goda råd



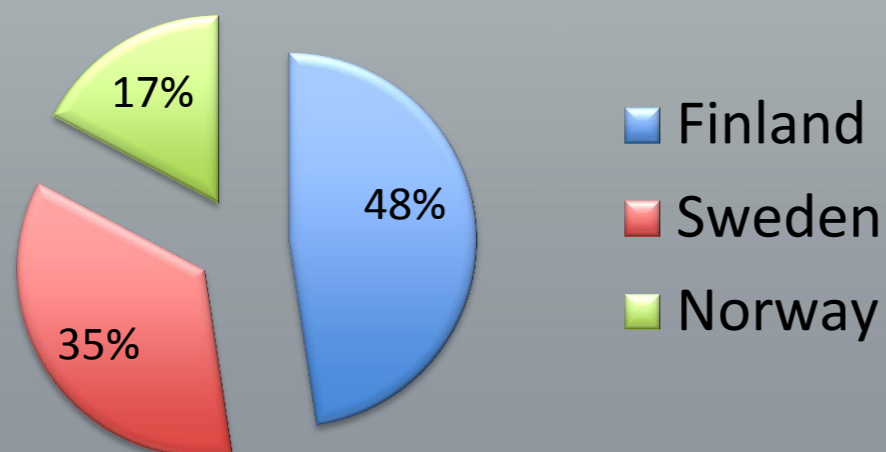
Korta fakta

- Aluminiumbåtar för yrkes- och privatbruk
- Omsättning: 6-7 M€
- Personalstyrka: 50 personer
- Två fabriker i Karleby
- Verksamheten startade 1970 “Aluminavarvet”



Marknader

- Kundgrupper
 - Myndigheter och offentliga aktörer
 - Företag och yrkesfolk
 - Privata marknaden
- De största kunderna
 - Finnpilot Pilotage Oy
 - Meritaito
 - Sjöfartsverket
 - Räddningsverk
- Marknaderna



Produktgrupper





Varför Norge?

- Naturligt marknadsområde språkligt och kulturellt
- Stor och alltjämt ökande marknad
- Kvalitetsmedvetna kunder
- Intressant marinpolitik
 - Lotsväsendet Kystverket
 - Farledsservice Kystverket
 - Oljebekämpning Kystvakten
- Varför inte?



Kewatecs norska kunder

1. Entreprenadkunder

* Sørlandets Maritime

2 taxibåtar 2011 & 2012



* Mur- og Skjærgårdstjenester

1 arbeidsbåt 2013



2. Offentliga kunder

* Forsvarsbygg

1 taxibåt 2014



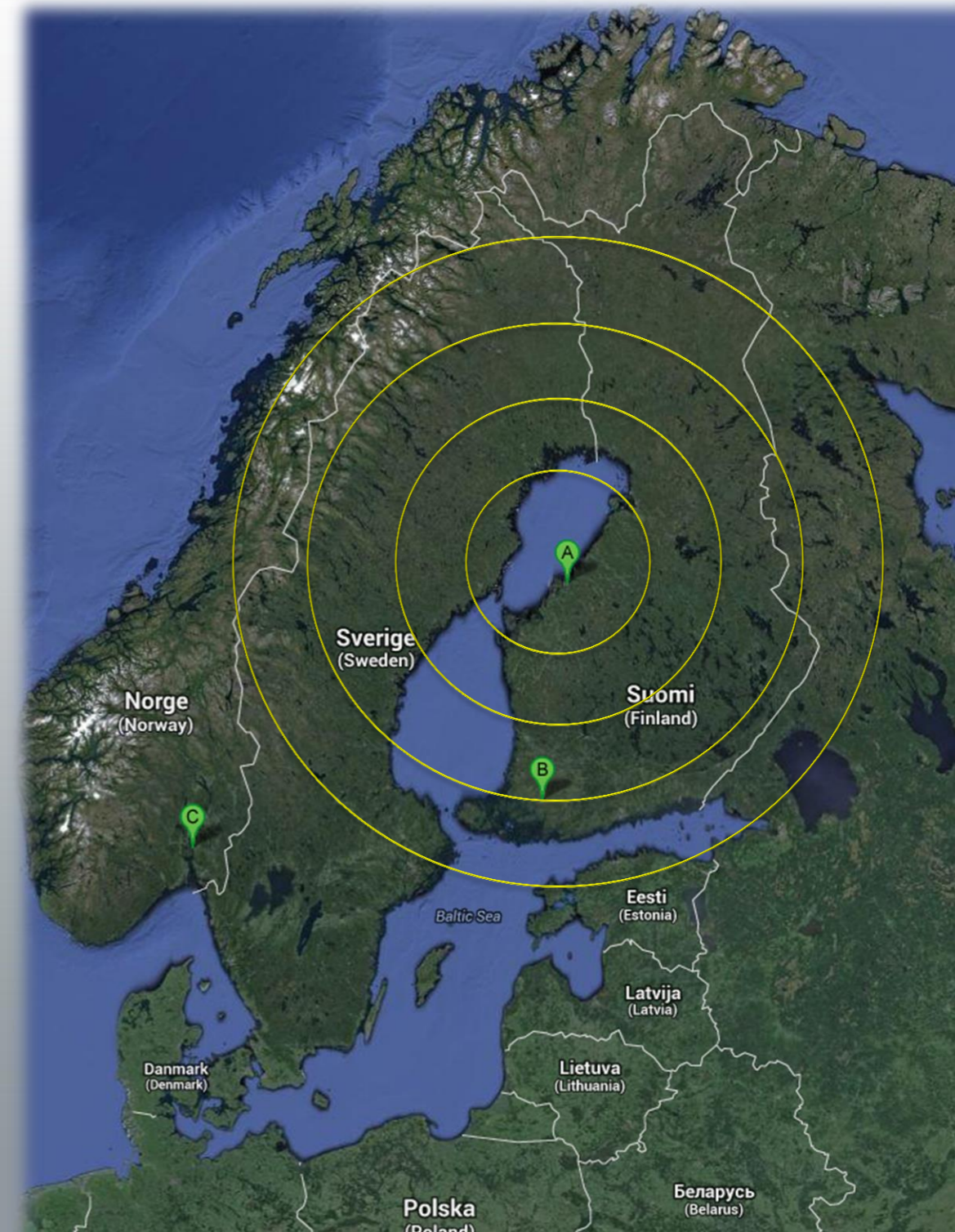
Den norska kunden

- Kräver mycket hög kvalitet och driftssäkerhet
- Betalar ordentligt pris för att få detta
- Vill ha färdiga paket och “nyckelfärdigt”
- Förutsätter öppenhet



Båthandel med Norge

- Arbetsbåtsregler NBS-Y <15 m
- Moms eller icke moms
- Leveransvillkor
 - Logistik
 - Tullavgifter
 - Hestekraftsavgifter
- Garanti- och servicepartners



Goda råd

- Envishet, Tålmodighet & Långsiktighet
- Gör upp en aktiv marknads- och försäljningsplan och håll fast vid den
- Ärlighet, Öppenhet & Pålitlighet

Thank You for Your attention!



KEWATEC
AluBoat